



FINANCE1

您的投资机遇， 在俄罗斯。

*历史，无法重建。
未来，由您选择。*

投资备忘录

收购 ООО «ФИНАНС1» 100% 股权

2008 / 100% / 皮亚季戈尔斯克

注册年份 / 拟转让股权 / 俄罗斯

公司的历史，与创始人的直接对话。
开启新的投资构想。

**投资主张**

历史已在。 下一步，由您开启。

本次拟转让 ООО «ФИНАНС1» 的 100% 股权。公司于 2008 年 1 月 30 日在俄罗斯注册成立，期待与拥有独立项目构想及长期视野的投资者共同开启新篇章。

有说服力的投资构想，始于明确自己希望打造什么。对一些买方而言，是国际集团在俄罗斯的业务主体；对另一些买方而言，是资产持有架构；也可能是一家公司，围绕它逐步形成并购组合。无论哪种方向，首先都需要一个能够融入更大蓝图的公司主体。

Finance1 公司提供的正是这样的选择：一个于 2008 年诞生的法律主体，拥有自己的名称、留存的公司文件，以及与创始人直接沟通的渠道。其价值，体现在既有存续历史与新股东自主规划的项目相结合之中。

本次股权转让的四项核心要素

时间。 超过 18 年的法律存续历史，是今天注册一家新公司无法复制的特质。

完整性。 转让标的是唯一股东持有的全部股权，而非在他人的战略中取得少数股权。

与创始人的直接联系。 当年设立公司的人，如今亲自与您讨论它的下一阶段。

您的投资构想。 由您决定 Finance1 公司在未来架构中的角色：持有资产、开发项目、整合资产，或作为企业在俄罗斯的公司主体。

这些要素共同构成清晰的收购逻辑。您获得的不仅是持有一家俄罗斯公司的机会，也是书写自身投资历程的起点。您的团队决定发展方向、资产选择与业务规模；Finance1 公司为这一构想带来已经形成的公司身份与历史。

资本决定规模，战略指引方向。Finance1 公司让您的项目在新阶段的第一天，便拥有自身的历史。



时间的价值

今天的注册， 无法始于 2008 年。

新公司可以设立，过去却无法重建。这是 Finance1 公司最鲜明的不同之处，无论下一个项目如何展开，这段历史始终属于公司。

名称可以构思，品牌形象可以设计，管理团队可以组建，但首次国家注册日期只会产生一次。Finance1 公司的这一日期是 2008 年 1 月 30 日。对于希望拥有一家长期存续公司的投资者而言，时间本身就是本次转让中无法复制的一部分。

历史属于这家具体的公司

这不是在新品牌上装饰性地写下“始于 2008 年”，而是指向一家国家基本注册号为 1082632000340 的俄罗斯法律主体。设立决定、注册文件、公司章程及后续公司记录，将今天的公司与其创立之初连接起来。这段历史，属于 ООО «ФИНАНС1» 本身。

以真实内容讲述来历，而非编写品牌传奇

未来股东向合作伙伴介绍公司时，有一个真实的叙事起点：它何时成立、由谁创立，以及如何走向新的阶段。这样的讲述无需依赖广告修辞来拼凑，其基础已经存在于文件及创始人的经历之中。

时间与其他要素共同构成价值

仅有一个较早的注册日期，并不等于完整的投资主张。Finance1 公司将这一特质与 100% 股权转让、身份明确的卖方、留存的资料，以及商议创始人参与交接的可能性结合起来。重要的是这些要素的组合：历史由此成为一项具体、可磋商收购的一部分。

对于以多年为尺度规划项目的企业家而言，这样的时间视野自然契合。新业务的商业发展可以刚刚起步，同时在一家早于它多年成立的公司中成长。Finance1 公司已有自己的过去，下一阶段的商业内容则由投资者创造。

您可以现在启动新项目，而承载它的公司，其法律存续历史已始于 2008 年。

**收购价值**

六个理由， 值得认真考虑 Finance1 公司。

本次股权转让的吸引力，不在于单一特征，而在于这些要素对未来股东的共同价值。

有据可循的历史身份。 您收购的是一家具体公司的股权，它拥有明确的注册日期、名称及文件记载的历史。其来历可以具体说明，无需笼统诉诸“经验丰富”等表述。

全部股权，一并转让。 唯一股东拟转让 100% 股权。商业洽谈围绕公司整体收购展开，无需分别汇集多位卖方的股权。

直接对话创始人。 亲自参与洽谈的是彼得·彼得罗维奇·科舍尔（Petr Petrovich Koshel），他自公司设立之初便与公司相联系。有关公司历史及未来交接的讨论，均可直接与他进行。

项目由买方定义。 投资构想围绕您未来的业务展开。行业、资产、团队与发展模式由您选择，而非仅为取得公司主体，便连同一套现成的商业方案一并买下。

以历史文件为交接基础。 创始人保留了设立公司及后续公司事务的相关资料。这些材料既是新股东整理档案的实际基础，也可用于说明公司的来历。

人员与经验可实现衔接。 现股东愿意讨论继续担任总经理或提供顾问支持。股权交接与公司相关经验的传递，可以纳入双方商定的同一过渡安排。

每一项理由都回应投资者的一个具体问题：什么难以复制、由谁出售、洽谈标的是否完整、新项目有多少自主空间，以及谁能协助连接过去与未来。它们共同呈现的 Finance1 公司，是一项具有明确逻辑的公司收购选择，而非仅仅一条注册记录。

Finance1 公司最具说服力的优势，在于时间、完整转让标的，以及与历史开创者的直接联系相互结合。

创始人与传承

公司背后，是一位创始人。 您可以与他直接对话。

彼得·彼得罗维奇·科舍尔是 ООО «ФИНАНС1» 的创始人、唯一股东及总经理。他亲自代表公司，愿意就公司的下一阶段展开讨论。

收购公司主体时，重要的不只有文件，也包括了解当初如何决策、为何创立公司。在 Finance1 公司，这些问题可以直接与创始人探讨。他的姓名既见于公司设立资料，也见于现有股东及负责人信息。

不仅是股东身份，更有管理经验

根据创始人提供的职业履历，他拥有超过 20 年的管理经验，涵盖建筑与工程项目、贸易、咨询及业务发展。除经济与金融领域的教育背景外，他还具备语言学习背景及国际经验。

对潜在买方而言，这一履历的意义在于其实际应用：双方可以讨论的不只是公司登记信息，还包括管理组织、交接安排、项目参与方的协作，以及未来团队的任务。这为如何将公司纳入新构想提供了有实质内容的商业对话基础。

在过渡中保留与过去的联系

彼得·科舍尔愿意讨论出售后继续担任总经理，或提供顾问支持。对于希望分阶段引入自身团队、同时保留获取创始人相关知识与经验渠道的投资者，这种方式尤其值得探讨。

双方既可讨论将管理职责移交买方代表，也可安排现任总经理参与过渡期。具体职责、参与期限，以及新股东期望达成的结果，都可以协商。核心始终是买方的项目，而非为延续旧有模式而延续。

公司交接，不仅是股权的转移，也是对其来路与未来可能方向的理解与传递。

公司沿革

公司的历史， 有文件为据。

Finance1 公司拥有留存档案，其历史体现于不同年份的决定文件、注册资料及公司文件之中。

有文件作为支撑，历史价值才有具体内容。Finance1 公司的资料包括设立决定、注册证书、就任命令、2009 年修订版公司章程，以及后续公司信息。这些材料可以帮助梳理公司的起源及重要公司事务，形成连贯的认识。

日期	公司事项
2008 年 1 月 22 日至 30 日	ООО «ФИНАНС1» 设立并完成国家注册。
2009 年 10 月 14 日至 23 日	通过修订版公司章程，并完成变更登记。
2026 年	准备相关材料，用于讨论 100% 股权收购及公司的新发展阶段。

档案是有序交接的一部分

留存的资料使下一位股东接收的不只是一个抽象的公司主体，而是一家拥有自身文件历史的公司。为组织交接，可以将公司决定、注册文件、章程资料及现存历史往来函件整理为一套统一的移交资料。

一家公司，一份可辨识的身份

Finance1 公司兼具俄文名称 ООО «ФИНАНС1» 与项目沟通中使用的简洁拉丁字母名称。品牌红色标志进一步强化了其辨识度。投资者可以讨论保留视觉形象及数字资料，以延续公司历史；也可以围绕自身集团建立新的市场定位。

文件、名称，以及与创始人的直接联系，使 Finance1 公司的历史成为本次转让中具有实质内容的一部分。新股东将以自己的项目，续写这段历史。

投资情景 · 持有架构

一个公司主体， 多种资本布局。

以下情景展示 Finance1 公司可能在买方未来项目中承担的角色。它们有一个共同思路：将公司纳入您的持有与发展架构。

集团在俄罗斯的公司主体

对于国际或俄罗斯集团的股东，一种情景是利用 Finance1 公司承接独立方向，例如俄罗斯项目、新投资计划，或服务于选定资产的公司管理中心。在这一模式中，公司承担明确任务：将具体的投资构想、负责执行的团队及清晰的发展目标结合起来。

不动产持有项目

对于商业不动产投资者，一种情景是围绕 Finance1 公司组织选定物业的收购与开发项目。投资者决定物业用途、预算及持有期限。公司在未来架构中承担相应角色，团队则聚焦具体资产及其经济性。

在这一思路下，投资者先明确资本的任务，例如长期持有物业、开发物业，或整合多次收购，再据此设计管理组织。这描述的是 Finance1 公司未来用途的一种情景，并非出售现有不动产组合。

分阶段收购的平台

对于计划收购多家企业股权的企业家，一种情景是将 Finance1 公司作为企业扩张计划的起点。首次收购形成核心，后续收购逐步补充，各笔交易由共同的行业逻辑与持有期限规划串联起来。

此时，收购的意义在于预先确定承载后续收购计划的公司。您的团队选择行业与目标，Finance1 公司则为这一计划带来自己的名称及法律存续历史。

不是围绕他人的现成业务调整战略，而是为自己的战略选择合适的公司主体。

**投资情景 · 业务发展**

从第一个项目， 走向自己的资产体系。

Finance1 公司不仅可以被考虑用于持有架构，也可以成为开启新业务方向的起点。

工业或工程项目

对工业集团而言，值得关注的是围绕特定能力打造独立俄罗斯项目的可能性，例如生产、设备、工程解决方案或服务。Finance1 公司可作为这一构想的公司主体。生产场地、人员、技术内容及商业模式，均由项目本身决定。

关键在于起点的选择：投资者建立自己的业务方向及团队，同时保留公司自 2008 年起的法律存续历史。这是一种自主的发展战略，有别于收购一家已形成组织体系的运营企业。

与合作伙伴共同开展项目

投资者可能拥有资本，合作伙伴则拥有行业知识、技术或商业关系。Finance1 公司可作为讨论共同持有公司及未来角色分工的基础。本次初始转让标的是一位股东持有的 100% 股权，关于新架构的对话由一个完整的收购标的开始。

这一情景适合就合作关系展开具体讨论：谁制定战略，谁负责推进项目，各方计划投入哪些资源。未来架构围绕新项目参与者的利益与目标建立。

长期私人投资项目

对私人投资者或家族集团而言，一种情景是将 Finance1 公司作为自身长期项目的中心。先从一项资产起步，再逐步增加由共同战略串联的新方向。股东确定负责人选、投资决策机制，以及期望的扩张节奏。

这一方向尤其适合长期视野。一家拥有历史的公司，可以成为股东下一段创业历程的一部分：不是仅为取得注册主体而进行的一次性购买，而是支撑一系列资本决策的组织基础。

Finance1 公司适合这样的投资者：
从今天的公司，看到未来一整套项目的可能性。

聚焦中国投资者

您的资本。 您的俄罗斯项目。

对于中国企业家、工业集团或私人投资者，Finance1 公司提供了一项具体的收购选择：一家拥有存续历史、且可直接联系创始人的俄罗斯公司。

如果您的目标是在俄罗斯发展自己的项目，不妨先从组织构想入手。俄罗斯公司将承担什么角色？哪些职能仍由集团总部负责？本地团队将如何组建？Finance1 公司可以成为这场讨论所围绕的公司主体，其历史与卖方均具体明确。

面向工业集团

设想一个独立业务方向，将您的技术、选定的俄罗斯场地与未来团队结合起来。在这一情景中，Finance1 公司可被考虑作为项目公司。投资者带来产业内容及发展模式，公司则带来已经存在的俄罗斯公司身份。

面向资产投资者

另一种情景，是在自己的长期计划下收购不动产或运营企业的股权。Finance1 公司在这一模式中的角色，是未来资产组合的公司主体。投资者自主选择收购顺序，并以统一的战略构想统筹俄罗斯项目。

面向建立合作关系的企业家

与俄罗斯伙伴共同发展项目时，明确的角色分工、共同的投资构想，以及能够组织合作的公司主体都很重要。Finance1 公司 100%股权转让，为讨论未来股权及管理架构提供了一个起点。

连接两个阶段的人与经验

创始人愿意直接沟通，并讨论为过渡提供支持。他的国际经验与语言学习背景，为同海外团队的交流增添了实质基础。初次联系可使用微信号 petrkoshel，无需先经过一连串中间人再展开洽谈。

您的商业判断，您的资源，您的俄罗斯项目——从此拥有自己的历史。

选择的逻辑

三条路径， 三种不同的购买标的。

新设公司、收购运营企业与收购 Finance1 公司，分别回应不同需求。以恰当的维度比较，本次转让的价值会更为清晰。

比较维度	新设公司	运营企业	Finance1 公司
起点	全新注册	已形成的经营活动	自 2008 年存续的公司
核心标的	搭建公司架构	具体业务	公司 100% 股权
战略	由创办人制定	已经在实施	由买方决定
历史	从零开始积累	与业务经营相联系	留存历史档案
核心对话	设立与启动	业务及其发展	与创始人讨论交接及新项目

何时尤其值得考虑 Finance1 公司

本次转让面向这样的投资者：对于“发展什么”已有自己的答案，同时希望通过一家具有既有法律存续历史的公司落实构想。在这种情况下，公司存续年限、档案及与创始人的联系，并非抽象的优点，而是目标收购对象的具体特质。

收购运营企业，意味着选择一项具体业务，包括其产品、市场、团队及经济模式。Finance1 公司的重点不同：它被作为下一项目的基础提出，项目的投资内容则由新股东形成。

值得为哪些要素支付对价

值得支付对价的，是对您自身构想真正重要的特质：这家具体公司的成立日期、文件记载的历史、全部股权的收购，以及直接与创始人组织的过渡安排。当这些特质与买方的任务契合时，交易便有了有力的逻辑。Finance1 公司由此成为有明确目的的收购对象，其历史也成为您自身战略的一部分。

**Finance1 公司，适合希望开启自己的商业新篇章、
又不愿让公司历史从零开始的投资者。**

[下一篇章](#)

公司已保留下来。 下一步，需要您的构想。

本次转让的意义，在于将 Finance1 公司交予一位投资者，由其以自己的项目、资产及管理决策，赋予公司下一阶段的内容。

为何提出转让

据创始人介绍，Finance1 公司当初为投资目的而设立。原定项目未能实施；按他的描述，商业运营活动也未发展起来。如今，转让着眼于下一步：将公司交予能够以自身项目及商业活力，为它开启新阶段的买方。

这一历程有着清晰的创业逻辑。法律主体已经设立，文件及公司身份得以保留，而未来投资项目可以由另一位股东规划。股权转让由此成为连接公司过去与新商业内容的方式。

本次转让的核心标的

拟转让的标的是唯一股东彼得·彼得罗维奇·科舍尔持有的 ООО «ФИНАНС1»100%股权。洽谈的核心，是整体收购公司，并在买方管理下组织其下一阶段。

围绕您的需求设计过渡安排

您可以与创始人讨论公司资料移交、由其继续担任总经理，或提供顾问支持。在项目数字资源方面，finance1corp.com 域名、品牌标识及已准备的沟通材料，可以成为另行约定的事项。

新股东可以从一开始就建立自己的团队，也可以安排创始人参与过渡。可商议这些选项，使本次转让具备实际灵活性：讨论的不只是股东变更，还包括如何清晰、有序地启动下一阶段。

当一家被保留下来的公司，遇到真正清楚为何需要它的投资者，其价值便更值得关注。



核心问题解答

关键问题， 简明回答。

为何 Finance1 公司可能适合您的项目——不借助复杂设计，也不诉诸空泛承诺。

我将收购什么？ 本次拟转让俄罗斯公司 ООО «ФИНАНС1» 的 100% 股权。投资主张是：以一家自 2008 年起存续的公司，作为新股东下一项目的基础。

为什么不直接注册一家新公司？ 如果较长的法律存续历史对您的构想很重要，新注册无法追溯创造这段过去。Finance1 公司已有明确的设立日期、档案及与创始人的联系。

如何理解此前未形成实际业务？ 据创始人描述，投资项目未能实施。因此，本次转让围绕买方的未来项目展开，而非出售一家运营企业的经营业绩。公司下一阶段的经济内容由您决定。

本次转让尤其适合哪些需求？ 自主投资项目、集团在俄罗斯的公司主体、未来资产持有架构、收购计划，或共同创业方向。前文已分别阐述各情景的逻辑。

我与谁讨论收购？ 直接与创始人、唯一股东及总经理彼得·彼得罗维奇·科舍尔讨论。他亲自代表本次转让。

创始人能否继续参与？ 可以商议。他愿意讨论继续担任总经理或提供顾问支持，以便根据未来团队及项目任务设计交接安排。

能否继续使用 Finance1 作为项目名称？ 保留品牌标识及移交数字资料，可以纳入与现股东的协议。这是延续公司既有辨识度的一种选择。

如何开始沟通？ 请向创始人说明您希望 Finance1 公司承担的角色，以及感兴趣的收购安排。初步讨论可通过公司邮箱、Telegram 或微信展开。



开启对话

您的项目， 值得拥有自己的历史。

Finance1 公司将时间、公司身份，以及直接讨论其未来的机会结合起来。下一篇章，可以由您书写。

本次转让面向目光不止于一次注册、一个交易日的投资者。您选择一家公司，是为了将它纳入更大的构想：俄罗斯项目、自有集团、未来资产组合，或长期创业计划。

Finance1 公司有一个明确的起点：2008 年 1 月 30 日。有一位亲自代表本次转让的创始人，有历史文件，也有将全部股权交接与下一阶段安排一并讨论的机会。如今的问题，不是能否为公司构思一段过去，而是您如何看待它的未来。

法律主体	ООО «ФИНАНС1»
国家注册日期	2008 年 1 月 30 日
所在地	俄罗斯斯塔夫罗波尔边疆区皮亚季戈尔斯克
国家基本注册号 (OGRN)	1082632000340
纳税人识别号 (INN) / 税务登记 原因代码 (KPP)	2632089173 / 263201001
拟转让股权	100%股权
创始人、股东、总经理	彼得·彼得罗维奇·科舍尔

共商您的俄罗斯投资机遇

公司邮箱 contact@finance1corp.com

Telegram [@Peterpiedpiper](https://t.me/Peterpiedpiper)

微信 [petrkoshel](https://www.wechat.com/petkoshel)

Finance1 公司的历史始于 2008 年。下一篇章的内容，由您决定。